



The Growth Coach® imparte Taller 37 Hábitos de los Vendedores Altamente Efectivos a Varias Empresas Ecuatorianas.

Quito, Ecuador. 4 Febrero 2016 – El equipo de The Growth Coach® Ecuador realiza la primera edición del taller de Coaching de negocios y ventas 37 Hábitos del Vendedor Altamente Efectivo en Quito.

Los coaches de The Growth Coach® Ecuador, Alfredo Carrera, Yandry Castro y Andrea Schulze, certificados bajo el proceso Strategic Mindset y franquiciados independientes, ofrecieron por primera vez el nuevo taller 37 Hábitos de los Vendedores Altamente Efectivos. El taller tuvo lugar en el Hotel Akros y participaron importantes PYMES Ecuatorianas como Pinsoft, Surge, Creaciones Culinarias, Terapias Alternativas, Unilimpio, PMJ Arquitectos, Produbel, Soinca, Dimaldiv y Aghemor.



Alfredo Carrera, franquiciado y Coach certificado, dictando la primera parte del taller de Coaching de Ventas.

El programa 37 Hábitos de los Vendedores Altamente Efectivos fue creado por Michael Neuendorff, coach certificado de The Growth Coach® USA desde el 2008 y premiado como Coach del Año en el 2014. Neuendorff estuvo en Quito, Ecuador, el pasado noviembre capacitando al equipo al equipo nacional para ofrecer este taller dentro de su portafolio de servicios. El taller puede ser impartido en formato grupal compartido entre varias empresas a la vez, o en formato grupal exclusivo para miembros del equipo de ventas de una empresa.

Este nuevo programa de Coaching puede ser contratado a través de cualquiera de los coaches certificados de TGC Ecuador. Para más información comunicarse por email a g.garcia@thegrowthcoach.com.ec o por teléfono al (593) 2 600 6050.



Andrea Schulze dirigiéndose a los profesionales de ventas de diversas PYMES ecuatorianas durante el taller.

La franquicia The Growth Coach® fue fundada en Estados Unidos en el 2003 y es la única dedicada puramente al Coaching de Negocios y Ventas dirigido a balancear la vida de los dueños, gerentes, profesionales y ejecutivos a través de una amplia gama de industrias y negocios. TGC se especializa en Coaching grupal e individual con el objetivo de ayudar a los clientes a ganar mayor enfoque y apalancarse en sus fortalezas para trabajar más inteligente en vez de más duro y así percibir mayores ganancias y disfrutar vidas más plenas. The Growth Coach está activo en Ecuador desde el 2010 y cuenta con 5 Coaches certificados y dueños de su propia franquicia. Para más información sobre el proceso Strategic Mindset™, Coaching para empresas o venta de franquicias, visite www.TheGrowthCoach.com.ec.

Contacto Directo: Gabriela García – Gerente de Mercadeo The Growth Coach Ecuador.
g.garcia@thegrowthcoach.com.ec