



PMJ Arquitectos participa en Proceso de Planeación Estratégica guiado por The Growth Coach® Ecuador.

Quito, Ecuador. 29-30 Enero 2016 – La empresa ecuatoriana PMJ Arquitectos desarrolla su enfoque estratégico en compañía de la franquicia de Coaching de Negocios The Growth Coach® usando el sistema de Planeación Estratégica propio de la franquicia.



El equipo de PMJ Arquitectos al finalizar el taller Strategic Sessions de The Growth Coach®

En un proceso que involucró a los accionistas y principales ejecutivos de la firma de arquitectura interior dedicada al desarrollo de propuestas habitacionales para la clase media ecuatoriana, PMJ Arquitectos definió su Plan de Negocios para los próximos 3 años (período 2016-2019) y posteriormente participará en una fase de acompañamiento durante todo el año 2016 para garantizar el proceso de responsabilidad por resultados de los proyectos estratégicos definidos en el taller.

El programa de Planeación Estratégica estuvo moderado por Andrea Schulze, Coach certificado y franquiciada de The Growth Coach Ecuador desde el 2015. El taller, llamado Strategic Sessions tomó lugar en el Hotel Akros en Quito durante dos días en los cuales los principales ejecutivos de la firma salieron de su funcionamiento diario para desarrollar un análisis profundo de su situación como empresa y poder así definir planes futuros. PMJ Arquitectos apalancará el crecimiento de la empresa en su talento humano durante los próximos años y participará en un proceso exhaustivo de responsabilidad por resultados.



La dinámica del taller promueve el trabajo en equipo antes de la consolidación de ideas y planes.



Durante el taller se definen en equipo las bases fundamentales de la empresa, como Misión, Visión y Valores, antes de poder aterrizar los planes de negocios y proyectos estratégicos en concreto.

La franquicia The Growth Coach® fue fundada en Estados Unidos en el 2003 y es la única dedicada puramente al Coaching de Negocios y Ventas dirigido a balancear la vida de los dueños, gerentes, profesionales y ejecutivos a través de una amplia gama de industrias y negocios. TGC se especializa en Coaching grupal e individual con el objetivo de ayudar a los clientes a ganar mayor enfoque y apalancarse en sus fortalezas para trabajar más inteligente en vez de más duro y así percibir mayores ganancias y disfrutar vidas más plenas. The Growth Coach está activo en Ecuador desde el 2010 y cuenta con 5 Coaches certificados y dueños de su propia franquicia. Para más información sobre el proceso Strategic Mindset™, Coaching para empresas o venta de franquicias, visite www.TheGrowthCoach.com.ec.
Contacto Directo: Gabriela García – Gerente de Mercadeo The Growth Coach Ecuador.
g.garcia@thegrowthcoach.com.ec