



The Growth Coach® Ecuador Imparte Taller de Coaching de Ventas con Empresas Ecuatorianas

Quito, Ecuador. 21 Mayo 2015 – La franquicia de Coaching de negocios más activa del país imparte taller estratégico de enfoque en ventas con gerentes de 3 empresas ecuatorianas.

Las empresas Servivapor, Avalia Corp y DEN Coach, basadas en Quito, optan por el programa Sales Mastery de The Growth Coach® para ofrecer capacitación continua en el área de ventas a sus principales vendedores. El programa Sales Mastery busca crear en los participantes cambios positivos para ver una mejora sostenida en los resultados de ventas de la empresa. Su objetivo es brindar Coaching con un enfoque estratégico y un proceso de responsabilidad por resultados para los jefes de ventas y coordinadores y directores comerciales de las empresas participantes.

Los gerentes se reunieron en el hotel Akros para participar en el primer día completo de trabajo con Andrea Schulze y Yandry Castro, Coaches certificados y emprendedores propietarios de la franquicia de Coaching The Growth Coach® en Ecuador. Durante los próximos meses, los gerentes de las 3 empresas se reunirán cada 30 días con sus Coaches para entrenarse a ser estratégicos y efectivos en las ventas. El objetivo final es ayudar a la empresa a maximizar sus ingresos y operar con mayor efectividad y eficiencia.



El proceso grupal de The Growth Coach® genera un ambiente de intercambio de ideas y confidencialidad enriquecedor para los participantes del programa Sales Mastery.

La experiencia de Schulze y Castro en diversos cargos gerenciales y su pasión por el desarrollo de equipos de ventas garantizan la dinámica fluida este taller. “Lideré equipos comerciales de diversas empresas durante 14 años – comenta Andrea Schulze después del taller – y hubiese sido una herramienta muy poderosa para mí tener una formación como la del programa Sales Mastery de nuestra franquicia de Coaching. Hoy en día me complace poder compartir mi *knowhow* con otros gerentes bajo una estructura práctica y dinámica como la de The Growth Coach y ayudar a empresarios a alcanzar sus objetivos”. A esto se le suma la experiencia de Yandry Castro, Coach certificado de The Growth Coach desde el 2013 con una trayectoria de más de 8 años en gerencia de proyectos. Ambos Coaches acompañarán a estos profesionales de ventas durante la formación mensual del programa Sales Mastery.

La franquicia The Growth Coach® fue fundada en Estados Unidos en el 2003 y es la única dedicada puramente al Coaching de Negocios y Ventas dirigido a balancear la vida de los dueños, gerentes, profesionales y ejecutivos a través de una amplia gama de industrias y negocios. TGC se especializa en Coaching grupal e individual con el objetivo de ayudar a los clientes a ganar mayor enfoque y apalancarse en sus fortalezas para trabajar más inteligente en vez de más duro y así percibir mayores ganancias y disfrutar vidas más plenas. The Growth Coach está activo en Ecuador desde el 2010 y cuenta con 5 Coaches certificados y dueños de su propia franquicia. Para más información sobre el proceso Strategic Mindset™, Coaching para empresas o venta de franquicias, visite www.TheGrowthCoach.com.ec.

Contacto Directo: Gabriela García – Gerente de Mercadeo The Growth Coach Ecuador.
g.garcia@thegrowthcoach.com.ec