

The Growth Coach® organiza Taller de Venta Estratégica para la Empresa Ecuatoriana Servivapor.

Quito, Ecuador. 22 Agosto 2015 – Andrea Schulze, Coach certificado y propietaria de la franquicia The Growth Coach® en Ecuador llevó a cabo con éxito un taller de venta estratégica para miembros claves del equipo de ventas de la empresa Servivapor.

Servivapor, empresa basada en Quito, optó por un taller de Venta Estratégica para ofrecer capacitación a su equipo de ventas de la mano de The Growth Coach®. El taller busca crear en los participantes cambios positivos para ver una mejora sostenida en los resultados de ventas de la empresa. Durante todo el día, el equipo de ventas de Servivapor desarrolló un plan concreto y definido para mejorar su gestión de ventas. Este taller fue adaptado a las necesidades particulares de la empresa y se impartió en privado solo con el equipo de ventas de Servivapor.



Profesionales de ventas de Servivapor participan en el taller especial de Venta Estratégica desarrollado acorde a las necesidades de la empresa.

El taller fue impartido en el hotel Akros en Quito por Andrea Schulze, Coach certificado y propietaria de su propia franquicia de Coaching bajo el modelo de The Growth Coach desde el 2014. “Los participantes salieron del taller entusiasmados y con un enfoque y motivación renovadas, y la gerencia está contenta con el trabajo realizado”, comentó Schulze sobre el taller. El objetivo puntual del taller es ayudar a la empresa a maximizar sus ingresos y operar con mayor efectividad y eficiencia.



El taller permite a los participantes salir de sus actividades diarias por un día para desarrollar un plan estratégico de venta para mejorar el desempeño de la empresa.

La franquicia The Growth Coach® fue fundada en Estados Unidos en el 2003 y es la única dedicada puramente al Coaching de Negocios y Ventas dirigido a balancear la vida de los dueños, gerentes, profesionales y ejecutivos a través de una amplia gama de industrias y negocios. TGC se especializa en Coaching grupal e individual con el objetivo de ayudar a los clientes a ganar mayor enfoque y apalancarse en sus fortalezas para trabajar más inteligente en vez de más duro y así percibir mayores ganancias y disfrutar vidas más plenas. The Growth Coach está activo en Ecuador desde el 2010 y cuenta con 5 Coaches certificados y dueños de su propia franquicia. Para más información sobre el proceso Strategic Mindset™, Coaching para empresas o venta de franquicias, visite www.TheGrowthCoach.com.ec.

Contacto Directo: Gabriela García – Gerente de Mercadeo The Growth Coach Ecuador.

g.garcia@thegrowthcoach.com.ec